

# 広告道場

こうこくどうじょう



今回は新規客をリピーターに育てる、  
広告道場流「儲かる仕組み」を  
取り上げます。



楽しく学べる！文殊の知恵。

一回きりの  
お客様を  
「リピーター」に  
育てろ！

業績  
アツフは  
これが一番！！



平成 29 年

9月21日(木)

午後 1 時 30 分～4 時 30 分



宮城県印刷会館

仙台市宮城野区扇町 3-9-12  
TEL022-284-7586



5,000 円 (税別)

※ 1 社 2 名以上は  
2 名様から  
2,000 円 (税別)



フリーペーパーや割引チラシ等でお客様を集め、新規客になっていただいたとしても、また割引をしなければ再来店していただけない「1 回きりのお客様」を集めていたのでは、いつまで経っても収益が上がらず、経費倒れになってしまいます。

ですから「1 回きりのお客様」で終わらないお客様を集める方法を考え、そして「リピーター」に育てて行くことが肝心なのです。

今回は販促戦略で良く言われている、「1 対 5 の法則」を参考にしながら、安定して収益を上げられる「儲かる仕組み」を考えてまいります。

なお参加なされる場合は、自社の販促物を何点か 10 部程度持参してご参加下さい。

広告道場館長 及川 明より



お問い合わせは裏面をご覧ください。

広告道場は、  
 どんなことがあっても  
 決してあきらめない、  
 販売促進で千客万来を  
 夢見る、中小零細企業  
 経営者を  
 応援いたします。



会場はこちらです。

## ご応募おまちしております。

**お申し込み締切日**  
**9月19日(火)**  
 お席に限りがありますので、  
 お早めにお申し込みください。

- 参加費 / 5,000 円 (税別) ※ 1社2名以上は2名様から 2,000 円税別)
- 日 時 / 平成 29 年 9 月 21 日 (木) 13:30 ~ 16:30
- 場 所 / 宮城県印刷会館 2階会議室 (50台無料駐車場あり)  
 仙台市宮城野区扇町 3-9-12 TEL022-284-7586

### ホームページからのお申込み

今まで開催された広告道場の様子もホームページからご覧いただけます。

広告道場 検索

<http://www.act-jpn.co.jp>

### FAXでのお申込み

※一度ご参加いただいた方は社名・氏名のみでOKです。

参加する

参加しない

どちらかを○で囲んでください。

会社名	〒	フリガナ	役職名
			お名前
ご住所			
お電話		FAX	
※広告道場への質問、または広告道場に期待することなどお書きください。			

「広告道場」(株式会社アクトジャパン)が取得した個人情報は、受講手続きや各種連絡事項、講座運営、ダイレクトメール等の方法で出版物や講座のご案内等をお送りするために利用いたします。

FAX 送信方向 022-225-2488

必要事項をご記入の上、こちらの面を送信してください。